



## Skrypt narzędzia szkoleniowego – symulacji „Biznes Start”

Niniejszy skrypt zawiera zapis wszystkich kart kontraktów, kontraktów poczty oraz liczbę elementów i znaczników, które wchodzi w skład narzędzia.

### ELEMENTY:

- Plansza (3)
- Kalendarz (1)
- Kontrakty (25)
- Poczta (50)
- Pracownicy (15)
- Banknoty
  - 50 zł (40)
  - 100 zł (60)
  - 200 zł (60)
  - 500 zł (70)
  - 1000 zł (70)
- Formularz CV
- Formularz CEIDG
- Rachunek zysków i strat
- Komplet znaczników
  - Płatności (15)
  - Opłaty (18)
  - Raty (16)
  - Robotnik „mały” (15)
  - Robotnik „duży” (15)
  - Materiały (100)
- Sześcienna kostka do gry (6)

### PLANSZA

- Magazyn
- „Timeline” – 7 pól o numeracji od 7 do 1 i zmiennej kolorystyce od zielonego do czerwonego.
- Opłaty:
  - Czynsz / opłaty
  - ZUS pracownika
  - ZUS pracodawcy
  - Urząd skarbowy
  - Pensje pracowników
  - Podatek dochodowy (koniec gry)
- 5 pól na kontrakty





## KALENDARZ

- Przekładane karty rund (od 1 do 18)
- Lista etapów:
  - Poczta
  - Robotnicy
  - Marketing / zdolność kredytowa
  - Zakupy
  - Płatności
  - Podsumowanie

## KONTRAKTY

Kontrakt nr 1	Usługa ustanowienia sieci teleinformatycznej		
Kwota netto/brutto		7 000 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	5 dni	3 dni	
Ilość pracowników	2 pracowników		
Materiały  (kwota brutto)	1 dzień – 3 szt.  (3000 PLN)	3 dzień – 1 szt.  (1000 PLN)	Strefa pracownika

Kontrakt nr 2	Usługa archiwizacji dokumentów		
Kwota netto/brutto		4 000 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	3 dni	3 dni	
Ilość pracowników	1 pracownik		
Materiały  (kwota brutto)	1 dzień – 2 szt.  (2000 PLN)		Strefa pracownika

Kontrakt nr 3	Dostawa materiałów promocyjnych		
Kwota netto/brutto		8 000 PLN	Magazyn materiałów





Czas trwania/termin płatności	5 dni	Płatność przy odbiorze	
Ilość pracowników	1 pracownik		
Materiały <i>(kwota brutto)</i>	1 dzień - 2 szt. <i>(2000 PLN)</i>	3 dzień – 3 szt. <i>(3000 PLN)</i>	Strefa pracownika

Kontrakt nr 4	Remont części budynku		
Kwota netto/brutto		7 000 PLN Zaliczka – 2 000 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	4 dni	3 dni	
Ilość pracowników	2 pracowników		Strefa pracownika
Materiały <i>(kwota brutto)</i>	1 dzień – 2 szt. <i>(2000 PLN)</i>	3 dzień – 2 szt. <i>(2000 PLN)</i>	

Kontrakt nr 5	Usługa sprzątnia specjalistycznego w szpitalu		
Kwota netto/brutto		7 000 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	4 dni	2 dni	
Ilość pracowników	1 pracownik		
Materiały <i>(kwota brutto)</i>	1 dzień – 4 szt. <i>(4000 PLN)</i>		Strefa pracownika

Kontrakt nr 6	Wykonanie mebli		
Kwota netto/brutto		7 000 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	3 dni	3 dni	





Ilość pracowników	1 pracownik		
Materiały <i>(kwota brutto)</i>	1 dzień – 4 szt. <i>(4000 PLN)</i>		Strefa pracownika

Kontrakt nr 7	Dostawa i montaż okien		
Kwota netto/brutto		9 000 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	2 dni	3 dni	
Ilość pracowników	2 pracowników		
Materiały <i>(kwota brutto)</i>	1 dzień – 4 szt. <i>(4000 PLN)</i>		Strefa pracownika

Kontrakt nr 8	Wydruk i dostawa monografii po konferencji		
Kwota netto/brutto		11 500 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	10 dni	7 dni	
Ilość pracowników	1 pracownik		
Materiały <i>(kwota brutto)</i>	1 dzień – 4 szt. <i>(4000 PLN)</i>	3 dzień – 2 szt. <i>(2000 PLN)</i>	Strefa pracownika

Kontrakt nr 9	Przygotowanie dokumentów do kontroli skarbowej		
Kwota netto/brutto		2 500 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	5 dni	3 dni	
Ilość pracowników	1 pracownik		
Materiały <i>(kwota brutto)</i>	1 dzień – 1 szt. <i>(1000 PLN)</i>		Strefa pracownika





Kontrakt nr 10	Zaprojektowanie placu zabaw		
Kwota netto/brutto		7 500 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	7 dni	3 dni	
Ilość pracowników	1 pracownik		
Materiały <i>(kwota brutto)</i>	1 dzień – 2 szt. <i>(2000 PLN)</i>	3 dzień – 2 szt. <i>(2000 PLN)</i>	Strefa pracownika

Kontrakt nr 11	Opracowanie strategii rozwoju lokalnej organizacji		
Kwota netto/brutto		8 500 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	3 dni	3 dni	
Ilość pracowników	1 pracownik		
Materiały <i>(kwota brutto)</i>	1 dzień – 2 szt. <i>(2000 PLN)</i>	2 dzień – 3 szt. <i>(3000 PLN)</i>	Strefa pracownika

Kontrakt nr 12	Wyrób produktów rękodzieła artystycznego		
Kwota netto/brutto		4 500 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	7 dni	Płatność przy odbiorze	
Ilość pracowników	1 pracownik		
Materiały <i>(kwota brutto)</i>	1 dzień – 2 szt. <i>(2000 PLN)</i>	5 dzień – 3 szt. <i>(3000 PLN)</i>	Strefa pracownika

Kontrakt nr 13	Stworzenie sklepu internetowego		
Kwota netto/brutto		4 000 PLN	Magazyn





Czas trwania/termin płatności	7 dni	3 dni	materiałów
Ilość pracowników	1 pracownik		
Materiały <i>(kwota brutto)</i>	1 dzień – 1 szt. <i>(1000 PLN)</i>		Strefa pracownika

Kontrakt nr 14	Analiza rynku wraz z wydaniem raportu końcowego		
Kwota netto/brutto		8 000 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	3 dni	3 dni	
Ilość pracowników	1 pracownik		
Materiały <i>(kwota brutto)</i>	3 dzień – 5 szt. <i>(5000 PLN)</i>		Strefa pracownika

Kontrakt nr 15	Aranżacja oraz wykonanie usługi remontowej biura		
Kwota netto/brutto		13 000 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	5 dni	Płatność przy odbiorze	
Ilość pracowników	2 pracowników		
Materiały <i>(kwota brutto)</i>	1 dzień – 5 szt. <i>(5000 PLN)</i>	5 dzień – 3 szt. <i>(3000 PLN)</i>	Strefa pracownika

Kontrakt nr 16	Roboty budowlane zewnętrzne		
Kwota netto/brutto		10 000 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	7 dni	3 dni	
Ilość pracowników	2 pracowników		





Materiały (kwota brutto)	1 dzień – 3 szt. <i>(3 000 PLN)</i>	7 dzień – 2 szt. <i>(2 000 PLN)</i>	Strefa pracownika
-----------------------------	--	--	----------------------

Kontrakt nr 17	Dostawa sprzętu komputerowego		
Kwota netto/brutto		7 000 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	7 dni	3 dni	
Ilość pracowników	1 pracownik		
Materiały (kwota brutto)	1 dzień – 2 szt. <i>(2000 PLN)</i>	3 dzień – 2 szt. <i>(2000 PLN)</i>	Strefa pracownika

Kontrakt nr 18	Usługa cateringowa		
Kwota netto/brutto		10 000 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	7 dni	3 dni	
Ilość pracowników	2 pracowników		
Materiały (kwota brutto)	1 dzień – 3 szt. <i>(3000 PLN)</i>	3 dzień – 2 szt. <i>(2000 PLN)</i>	Strefa pracownika

Kontrakt nr 19	Naprawa floty pojazdów		
Kwota netto/brutto		5 000 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	5 dni	Płatność przy odbiorze	
Ilość pracowników	1 pracownik		
Materiały (kwota brutto)	1 dzień – 1 szt. <i>(1000 PLN)</i>	5 dzień – 1 szt. <i>(1000 PLN)</i>	Strefa pracownika





Kontrakt nr 20	Usługa konserwacji zabytku		
Kwota netto/brutto		11 000 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	5 dni	3 dni	
Ilość pracowników	1 pracownik		
Materiały (kwota brutto)	1 dzień – 4 szt. <i>(4000 PLN)</i>	3 dzień – 2 szt. <i>(2000 PLN)</i>	Strefa pracownika

Kontrakt nr 21	Usługa pielęgnacja terenów zielonych		
Kwota netto/brutto		4 000 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	3 dni	7 dni	
Ilość pracowników	1 pracownik		
Materiały (kwota brutto)	1 dzień – 2 szt. <i>(2000PLN)</i>		Strefa pracownika

Kontrakt nr 22	Obsługa przyjęcia weselnego		
Kwota netto/brutto		10 000 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	1 dni	Płatność przy odbiorze	
Ilość pracowników	2 pracowników		
Materiały (kwota brutto)	1 dzień – 8 szt. <i>(8000 PLN)</i>		Strefa pracownika

Kontrakt nr 23	E – usługa – doradztwo w zakresie sprzedaży w przedsiębiorstwie		
Kwota netto/brutto		3 500 PLN	Magazyn





Czas trwania/termin płatności	2 dni	3 dni	materiałów
Ilość pracowników	Nie dotyczy		
Materiały (kwota brutto)	1 dzień – 2 szt. <i>(2000 PLN)</i>		Strefa pracownika

Kontrakt nr 24	Opracowanie i wydanie publikacji książkowej wraz z korektą		
Kwota netto/brutto		12 500 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	5 dni	3 dni	
Ilość pracowników	1 pracownik		
Materiały (kwota brutto)	3 dzień – 3 szt. <i>(3000 PLN)</i>	5 dzień – 6 szt. <i>(6000 PLN)</i>	Strefa pracownika

Kontrakt nr 25	Usługa transportowa		
Kwota netto/brutto		5 500 PLN	Magazyn materiałów
Czas trwania/termin płatności	3 dni	Płatność przy odbiorze	
Ilość pracowników	1 pracownik		
Materiały (kwota brutto)	1 dzień – 3 szt. <i>(3000 PLN)</i>		Strefa pracownika

## KARTY POCZTY

### 1. Nowe zlecenie

Dzięki Twojej pozycji na rynku jeden z klientów chce zaangażować Cię do wykonania zlecenia. W związku z tym otrzymałeś dodatkową propozycję podpisania umowy. Wylosuj ją z puli.

### 2. Zamówienie publiczne





Jutro zostanie ogłoszony przetarg na wykonanie usługi.

### 3. Opóźniona płatność

Twój kontrahent poinformował Cię o swoich problemach finansowych. W związku z tym najbliższa płatność za wykonanie umowy spóźni się o 3 dni.

### 4. Opóźniona płatność

Twój kontrahent poinformował Cię o swoich problemach finansowych. W związku z tym najbliższa płatność za wykonanie umowy spóźni się o 5 dni.

### 5. Wygrana sprawa sądowa

Przedsiębiorca, który w chwili obecnej znany jest na rynku lokalnym jako posiadacz największych zasobów finansowych naruszył Twoje prawa autorskie. Wytoczyłeś mu proces, który wygrasz. W związku z tym przedsiębiorca posiadający na chwilę obecną najwięcej gotówki musi zapłacić Ci 1 000 PLN.

### 6. Przegrana sprawa sądowa.

Przedsiębiorca znany na lokalnym rynku jako ten, który zatrudnia największą ilość pracowników wytoczył przeciwko Tobie sprawę sądową o bezprawne wykorzystanie jego patentu. Z uwagi na to, że ją przegrałeś musisz zapłacić temu przedsiębiorcy 500 PLN, tytułem zadośćuczynienia.

### 7. Informacja od Zamawiającego – realizacja zlecenia niezgodnie z umową

Zamawiający zarzuca Ci, że ostatnia umowa, którą podpisałeś nie jest realizowana zgodnie z umową. Zarzuty klienta odnoszą się głównie do jakości. Rzuć kostkami, aby poznać konsekwencję (2-5: kara umowna 10% - o tyle zostanie obniżona płatność, 6-7 umowa zostaje rozwiązana, 8-9: dokup 1 materiał, aby poprawić jakość prac, 10-12: Zamawiający uznał wyjaśnienia i wycofuje zarzuty).

### 8. Wiadomość od Zamawiającego – zwiększenie zamówienia

Najbliższa płatność za wykonanie umowy zostanie zwiększona o 2 000 PLN, gdyż klient zwiększył zakres zamówienia. Dokup ~~2 materiały zwykłe~~ jeden materiał.

### 9. Udana negocjacja

Jeżeli będziesz potrzebował wynegocjować przesunięcie terminu płatności, w najbliższej sytuacji otrzymasz odpowiedź TAK na kolejne 3 dni. Karta nie dotyczy negocjacji pomiędzy przedsiębiorstwami.

### 10. Oferta handlowa – promocyjne oprocentowanie kredytu

Nowy na lokalnym rynku Bank wystosował dla Ciebie ofertę specjalną: kredyt 15 000 PLN na preferencyjnych warunkach (raty kredytu: 3x 5500 PLN, płatne co 7 dni). Sprawdź swoją zdolność kredytową.





11. Oferta handlowa – bon na kampanię marketingową w promocyjnej cenie.

Bon na kampanię marketingową. Kup 3 rzuty za 1 000 PLN.

12. Oferta handlowa – propozycja zakupu ubezpieczenia

Twój agent proponuje Ci zniżkę 30 % na ubezpieczenie OC Twojej firmy (w przypadku zerwania najbliższej umowy nie ponosisz odpowiedzialności a ubezpieczyciel pokrywa poniesione koszty).  
Koszt ubezpieczenia po zniżce: 700 PLN.

13. Oferta handlowa – windykacja

Otrzymałeś ofertę handlową. Za 300 PLN oferuje usługę windykacji dłużnika. Jeżeli klient, z którym podpisałeś umowę spóźnia się z płatnością, firma windykacyjna natychmiast wyegzekwuje od niego pieniądze. Zachowaj tę kartę do momentu wykorzystania.

14. Oferta handlowa – propozycja udzielenia pożyczki

Kontrahent z którym współpracujesz od dłuższego czasu chce pożyczyć od Ciebie kwotę 10 000 PLN na okres 10 dni. Zwrot 15 000 PLN.

15. Oferta handlowa – pożyczka w instytucji pozabankowej

Otrzymałeś ofertę pożyczki w parabanku. Firma Biznes Finance może pożyczyć Ci 10 000 PLN (raty pożyczki: 3x 6 000 PLN, płatne co 7 dni). Firma nie bada zdolności kredytowej. Za każdy dzień opóźnienia w spłacie naliczy karę umowną: 5% wartości raty.

16. Informacja od dostawcy – brak możliwości zakupu materiałów

Firma, która dostarcza materiały ma 3 dni przestoju ze względu na zmianę lokalizacji siedziby. W ciągu najbliższych 3 dni nie masz możliwości zakupu materiałów ~~zwykłych~~ od swojego hurtownika.

17. Informacja od dostawcy – bon na bezpłatne materiały

Z uwagi na duży obrót z kontrahentem otrzymujesz bon na ~~trzy bezpłatne materiały zwykłe~~ 2 bezpłatne materiały.

18. Informacja od dostawcy – bon na bezpłatne materiały

Z uwagi na duży obrót z kontrahentem otrzymujesz bon na jeden bezpłatny materiał ~~specjalistyczny~~.

19. Informacja od dostawcy – promocyjna cena materiałów

Jako stały klient, płacący za towar w terminie, otrzymałeś propozycję zakupu 10 materiałów ~~zwykłych~~ za cenę 100 PLN za sztukę (razem 1000 PLN) za cenę 400 PLN za sztukę (razem 4000 PLN).

20. Informacja od znajomego – krach na lokalnej giełdzie





Otrzymałeś wiadomość od zaprzyjaźnionego przedsiębiorcy, który właśnie przegląda gazetę. Z uwagi na ogromne spadki na lokalnej giełdzie koszt materiałów wzrósł o 30 % na okres 7 dni.

#### 21. Informacja od znajomego – artykuł w lokalnej gazecie

W lokalnej gazecie pojawił się niepochebny materiał na temat Twojej firmy. Klienci nieprzychylnie patrzą na Twoje produkty. Otrzymujesz +1 do rzutu kostkami przy zakupie akcji marketingowej. Kara obowiązuje przez całą symulację.

#### 22. Awaria sprzętu

W Twoim przedsiębiorstwie nastąpiła awaria sprzętu. Przedsiębiorstwo nie może realizować swoich zadań przez 2 dni.

#### 23. Prośba o wsparcie działań lokalnej organizacji

Zaproszono Cię do udziału w akcji społecznej. Zainwestuj 1000 PLN, aby otrzymać – 2 oczka przy marketingu.

#### 24. Wiadomość od pracownika – urlop na żądanie

Twój pracownik wziął na 1 dzień urlop na żądanie.

#### 25. Wiadomość od pracownika – zwolnienie lekarskie

Twój pracownik poszedł na zwolnienie na okres 2 dni.

#### 26. Oferta handlowa - propozycja sporządzenia biznesplanu

Jako młody przedsiębiorca otrzymałeś propozycję sporządzenia biznesplanu dla Twojej firmy. Takie działanie nada właściwy kierunek Twojej firmy. Dobrze przygotowany Plan marketingowy zmniejszy liczbę oczek potrzebnych do uzyskania nowego zlecenia o 1. Koszt biznesplanu to 1000 PLN.

#### 27. Informacja od klienta

Jeden z klientów, dla którego realizujesz kontrakt, poinformował Cię, że Twoi pracownicy nie traktują go w odpowiedni sposób. Rozżalony opowiada o tym Twoim potencjalnym klientom. W rezultacie otrzymujesz +1 do marketingu.

#### 28. Informacja od znajomego

Otrzymałeś telefon od znanego lokalnego dziennikarza, który chce nakręcić materiał na temat Twojej firmy. Jeżeli się zgodzisz, stracisz dużo czasu i dziś będziesz mógł tylko zakupić materiały. Inwestycja się jednak opłaca, gdyż dzięki darmowej reklamie uzyskasz -1 do marketingu.

#### 29. Informacja od znajomego

Twój znajomy poinformował Cię, że Twój główny konkurent znacznie obniżył jakość świadczony przez siebie usług. W związku z tym potencjalni klienci zaczęli poszukiwać alternatywy i przychylniej patrzą na Twoją ofertę. W związku z tym otrzymujesz -1 do marketingu.



### 30. Rejestr Działalności Gospodarczych

Otrzymałeś pismo, w którym uprasza się o wniesienie opłaty w wysokości 250 zł za wpis do Rejestru Działalności Gospodarczych.

### 31. Informacja od znajomego

Znajomy poinformował Cię, że Twój konkurent rozpoczął bardzo intensywną kampanię promującą jego firmę. Potencjalni klienci patrzą na jego produkty przychylniej niż na Twoje. W związku z tym otrzymujesz +1 do marketingu.

### 32. Oferta handlowa

Otrzymałeś propozycję wykupienia kampanii PR-owej, która zdecydowanie poprawi Twój wizerunek. Koszt kampanii wynosi 1 200 PLN. Dzięki niej otrzymasz -1 do marketingu.

### 33. Oferta handlowa – propozycja ulokowania środków na lokacie krótkoterminowej

Bank, z uwagi na stałą współpracę, proponuje Ci ulokowanie środków na lokacie krótkoterminowej, której oferta została przygotowana specjalnie dla Ciebie. Środki trzeba ulokować na 5 dni, a oprocentowanie wynosi 10%. Możesz wpłacić dowolną sumę. W wypadku zerwania lokaty, otrzymasz jedynie Twój kapitał, bez odsetek. Pieniądze pojawią się na Twoim koncie po 2 dniach od jej zerwania.

### 34. Przyjmujesz stażystę

Zdecydowałeś się skorzystać z usług PUP i poszukać finansowania stażysty. Udało się. Dzięki pracy wykonanej przez stażystę dwie następne kolejno pozyskane umowy ukończysz o jeden dzień szybciej.

### 35. Konferencja naukowa

Na najbliższym Uniwersytecie organizowana jest konferencja naukowa pt. "Kierunki rozwoju biznesu". Otrzymałeś ofertę bycia sponsorem. Jeżeli wspomóżesz wydarzenie kwotą 500 zł otrzymasz -1 do marketingu, jeżeli kwotą 1500 zł otrzymasz -2 do marketingu.

### 36. Błędny przelew

Popełniłeś błąd w przelewie. Pieniądze, które ostatnio przelewałeś na konto dostawcy, nie dotarły do niego, Musisz dokonać przelewu jeszcze dziś, w przeciwnym razie nie będziesz mógł kupować materiałów, aż do uregulowania płatności. Zwrot błędnego przelewu nastąpi za 5 dni.

### 37. Informacja od znajomego

W środowisku pojawiła się informacja, że niewłaściwie realizujesz zlecenia. Używasz tańszych materiałów żeby zwiększyć zyski. Przez czarny PR musisz podnieść jakość wykonywanych usług. Dokup po jednym materiale do każdej realizowanej obecnie umowy.





38. Informacja od dostawcy – promocyjna cena materiałów

Otrzymałeś propozycję zakupu 2 materiałów za cenę 900 PLN za sztukę (razem 1800 PLN).

39. Informacja od dostawcy – promocyjna cena materiałów

Otrzymałeś propozycję zakupu 6 materiałów za cenę 700 PLN za sztukę (razem 4200 PLN).

40. Oferta handlowa – propozycja zakupu urządzenia

Otrzymałeś propozycję zakupu urządzenia, które o 50 % obniży ilość potrzebnych materiałów do wykonywania zleceń (zaokrąglając w dół). Koszt urządzenia to 7 000 PLN.

41. Oferta handlowa – promocyjne oprocentowanie kredytu

Nowy na lokalnym rynku Bank wystosował dla Ciebie ofertę specjalną: kredyt 10000 PLN na preferencyjnych warunkach (raty kredytu: 3x 4000 PLN, płatne co 7 dni).

42. Informacja od Zamawiającego – realizacja zlecenia niezgodnie z umową

Zamawiający zarzuca Ci, że ostatnia umowa, którą podpisałeś nie jest realizowany zgodnie z umową. Zarzuty klienta odnoszą się głównie do jakości. Rzuć kostkami, aby poznać konsekwencje (2-5: kara umowna 10% - o tyle zostanie obniżona płatność, 6-7: umowa zostaje rozwiązana, 8-9: dokup 1 materiał, aby poprawić jakość prac, 10-12: Zamawiający uznał wyjaśnienia i wycofuje zarzuty).

43. Wcześniejsza płatność

Twój kontrahent poinformował Cię, że chciałby szybciej uregulować swoje zobowiązanie wobec Ciebie. W związku z tym najbliższa płatność neutralna wpłynie szybciej o 2 dni.

44. SPAM

45. SPAM

46. – 50. Puste karty z możliwością zapisania na nich własnych zdarzeń / sytuacji.

## BANKNOTY

- 50 zł
- 100 zł
- 200 zł
- 500 zł
- 1000 zł





## CV

Według załącznika, możliwość zastosowanie własnego wzoru.

## CEIDG

Według załącznika, konieczność zastosowania wg aktualnie obowiązującego wzoru.

## RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

Kolumna 1 – Rundy (od 1 do 6/12/18 – w zależności od potrzeby)

Kolumna 2 – Wpływy

2A – Ile?

2B – Co?

Kolumna 3 – Koszty

3A – Ile?

3B – Co?

Kolumna 5 – Suma

Kolumna 6 – Notatki

Możliwość edycji wzoru.

